

～ 全国(北海道～九州)事例に学ぶ～

あなたの会社が
変わる！！
～5つのエッセンス～



次世代経営塾 **限定30名** 塾生募集！！

貴方は『お客がこない・売れない・儲からない』を
『景気が悪い』『時代の流れ』に責任転嫁していませんか？

- (講師紹介) (株)日本テイエムシー チーフコンサルタント 井澤 直樹 (いざわ なおき)
- ・ 全国約500ヶ所(主に商工団体)を訪問し、個別経営相談、セミナー等を行う
 - ・ 地元銀行ではシンクタンク主催の若手経営者向けセミナー等の講師を務める
 - ・ (財)しずおか産業創造機構経営支援アドバイザー
 - ・ FP技能士(国家資格)
 - ・ BPR(ビジネス・プランナー・オブ・リスクマネジメント)資格(国際資格)

開催期間	6月20日～8月10日までの期間で5回開催
開催時間	午後6時から午後8時まで(各2時間)
開催場所	税理士法人 野中会計事務所
受講料金	15,000円(テキスト代込み)
申込み方法	FAX、Eメール、郵送にて 6月8日(金)までに下記まで

お問い合わせ申込み

税理士法人 野中会計事務所
島田市南1丁目13-1
TEL 0547-35-6265 FAX 0547-35-1683
Eメール nonaka-kaikei@tkcnf.or.jp

殻を破る勇気と好奇心・・・ 実現するのは貴方自身です！！

期 日	テ ー マ	主 な 内 容
6/20(水)	全国中小企業の現状は？	<ul style="list-style-type: none"> ・売上が伸びない企業の特徴 ・V字の谷間の落ちるな、という原則 ・今できる簡単なことからスタートすればいい
7/4(水)	経営管理(マネジメント) という考え方について	<ul style="list-style-type: none"> ・方向性の重要性 ・リーダーにしか出来ない仕事 ・組織が一丸となる工夫
7/18(水)	マーケティング戦略 という考え方について	<ul style="list-style-type: none"> ・マーケティングとセールスの違い ・お客様とのコミュニケーションを強化する方法 ・お客様を囲い込む仕組みについて
8/1(水)	財務戦略という 考え方について	<ul style="list-style-type: none"> ・キャッシュフローが増加する要因は売上高だけではない ・意思決定における収益性のとらえ方 ・資金調達における数字の重要性 (スコアリングシステムとは・・・)
8/10(金)	行動計画書(アクションプラン) の重要性	<ul style="list-style-type: none"> ・行動が伴わなければ始まらない ・行動項目の洗い出し ・実行するための道具選び

当講習会では、個人情報保護法施行に伴う対応をいたします。
当講習会で得た、皆様の個人情報は本事業のみに使用し、その管理に万全を期し、
守秘義務を厳守いたします。

FAX 0547 - 35 - 1683

〔次世代経営塾〕受講申込書(複数名お申込みの場合は連名でお願いいたします)

ふりがな		電話番号	
お名前	年齢	才	FAX番号
	男	女	
ご住所			
メールアドレス			
企業名	業種	役職名	